



LE PLAN DE PROSPECTION

*Comment mettre en place un plan de
prospection efficace sans m'épuiser ?*

OBJECTIFS DE LA FORMATION

PRENDRE CONSCIENCE
DE NOS SUPER-
POUVOIRS ET DE NOS
BLOCAGES

IDENTIFIER NOS
MÉCANISMES DE
DÉFENSE PROFONDS QUI
NOUS EMPÊCHENT DE
PASSER À L'ACTION

SE CONDITIONNER
MENTALEMENT :
IDENTIFIER CE QUI NOUS
DONNE LA PÊCHE, NOUS
APPORTE NOTRE DOSE
QUOTIDIENNE
D'ENDORPHINES

IDENTIFIER SES GOALS
À TRAVERS UN PLAN DE
BATAILLE SMART

SE METTRE DES BALISES
RÉSULTATS/TEMPS

DÉFINIR DES
RÉCOMPENSES POUR
CHAQUE BALISE
ATTEINTE

PROGRAMME DE LA FORMATION



PROGRAMME	DESCRIPTION
La prospection et moi	<ul style="list-style-type: none">✓ Le sentiment d'imposteur et la peur du rejet✓ Le conditionnement mental : trucs et astuces pour dédramatiser et se charger d'énergie positive
Ma prospection au quotidien	<ul style="list-style-type: none">✓ Evaluer l'efficacité de sa prospection actuelle et son niveau d'implication avec honnêteté, bienveillance et humilité✓ Identifier nos freins personnels à la prospection et comment les contrer
Elaborer mon plan de prospection	<ul style="list-style-type: none">✓ Identifier nos cibles grâce à notre expertise, nos observations, l'expérimentation et le terrain d'action des concurrents✓ Elaborer son plan de bataille SMART et définir ses propres canaux de prospection✓ Les balises : étapes indispensables du succès
Mon succès, ma fierté	<ul style="list-style-type: none">✓ Savoir se récompenser , se féliciter et faire le bilan sans se flageller

INFORMATIONS PRATIQUES



MODULE DE 4 HEURES – QUATRE FORMULES POSSIBLES :

SÉANCE COLLECTIVE
DANS NOS LOCAUX

Maximum 10 participants
– lunch compris

450€

SÉANCE COLLECTIVE EN
DISTANCIEL

Maximum 10 participants

280€

PRIX PAR PERSONNE
(MIN 4 PERSONNES)

75€

FORMULE SUR MESURE
EN EXTÉRIEUR OU DANS
VOS LOCAUX

**DEVIS SUR
DEMANDE**