



CANEVAS DU PLAN D'AFFAIRES

Préparez votre futur !

OBJECTIFS DE LA FORMATION



DÉCOUVRIR L'INTÉRÊT DE
RÉALISER UN PLAN D'AFFAIRES

EXPLIQUER COMMENT ET
POURQUOI UTILISER CE PLAN
COMME OUTIL DE GESTION ET
DE PLANIFICATION

PERMETTRE AUX
PARTICIPANTS DE
COMPRENDRE LES
DIFFÉRENTS ÉLÉMENTS
CONSTITUANT UN PLAN
D'AFFAIRES ET LES
INTERACTIONS EXISTANTES
ENTRE CEUX-CI

PLAN DE LA FORMATION

Un plan d'affaires,
pourquoi faire ?
Comment l'aborder ?

Exercice collectif de
réflexion : « Lost in
Transformation : revenons
à nos bases »



Les différentes
composantes et
interactions du plan
d'affaires



Une aide précieuse pour
vérifier la viabilité du
projet :

Cocréation du plan
d'affaires d'une entreprise
fictive

Quels sont les partenaires
à qui je peux m'adresser ?



A qui et pourquoi je le
présente ? Comment je le
présente en fonction de
mon interlocuteur ?



Mon plan d'affaires

INFORMATIONS PRATIQUES



MODULE DE 7 HEURES – QUATRE FORMULES POSSIBLES :

SÉANCE COLLECTIVE
DANS NOS LOCAUX

Maximum 10 participants
– lunch compris

650€

SÉANCE COLLECTIVE EN
DISTANCIEL

Maximum 10 participants

480€

PRIX PAR PERSONNE
(MIN 4 PERSONNES)

95€

FORMULE SUR MESURE
EN EXTÉRIEUR OU DANS
VOS LOCAUX

DEVIS SUR
DEMANDE